보도자료

실리콘랩스, 지그비 모듈 선도 기업 텔레제시스(TELEGESIS) 인수

- ZigBee® 및 스레드-레디 모듈 로드맵 보완

IoT 메쉬 네트워킹 리더십 강화 -

2015 년 11 월 26 일 – 실리콘랩스(Silicon Labs, 지사장 백운달)는 자사의 시장 선도적인 ZigBee® 기술을 기반으로 무선 메쉬 네트워킹 모듈을 전문으로 공급해온 텔레제시스(Telegesis)를 인수했다고 발표했다. 1998 년 설립된 텔레제시스는 런던 근교에 기반을 둔 비상장 기업이다. 텔레제시스는 스마트 에너지 시장에서 강력한 모멘텀을 바탕으로 지그비 전문기업의 위상을 수립해 왔으며, 수많은 전세계 핵심 스마트 미터링 제조업체들에게 지그비 모듈 솔루션을 공급하고 있다.

이번 전략적인 인수를 통해 실리콘랩스는 지그비 및 스레드-레디(Thread-ready) 모듈에 대한 로드맵을 강화시켰을 뿐 만 아니라, 업계 최고의 802.15.4 소프트웨어 스택 및 개발 툴로 지원되는 무선 시스템온칩(SoC) 제품부터 플러그앤플레이 모듈까지 포괄적인 메쉬 네트워킹 솔루션을 제공함으로써 고객사의 요구를 충족시킬 수 있는 역량을 향상시켰다. 텔레제시스 모듈은 안테나를 포함하며, 인증 비용과 규격준수를 위한 노력을 줄이고 시장 출시 시점을 앞당기는 사전 인증된 RF 디자인을 제공한다. 고객사는 시스템 재설계를 최소로 하면서 소프트웨어 전체를 다시 사용하기 때문에 향후 모듈에서 비용 효율적인 SoC 기반 설계로 수월하게 전환할 수 있다.

지그비 모듈 시장은 점점 확대되면서 성장하고 있다. IHS 테크놀로지에 따르면, 현재 선적된 모든 지그비 PRO 를 채용한 집적회로(IC)의 20 퍼센트는 모듈로 사용되고 있으며, 지그비 모듈 선적량은 현재부터 오는 2019 년까지 24.6 퍼센트의 복합 성장률을 보일 것으로 예측된다.

텔레제시스는 스마트 에너지 애플리케이션을 위한 스마트 미터, USB 어댑터 및 게이트웨이에

구축되는 모듈 제품에 실리콘랩스의 지그비 기술을 단독 사용하고 있다. 추가적인 타깃 애플리케이션으로 홈오토메이션, 커넥티드 라이팅, 보안 및 산업 자동화가 포함된다. 이 모듈은 실리콘랩스에서 엄격하게 테스트 되고, 필드 검증된 EmberZNet PRO ZigBee 프로토콜 스택과 함께 제공된다. EmberZNet PRO ZigBee 프로토콜 스택은 지그비 스택 신뢰성에 대한 기준을 수립하여 다른 ZigBee PRO 스택보다 더욱 많은 무선으로 상호 연결되는 제품들에 적용되어 왔다. 텔레제시스는 개발자들이 지그비 기반 애플리케이션을 간소화할 수 있도록 포괄적인 개발 및 평가 킷도 제공한다.

실리콘랩스의 IoT 제품 담당 제임스 스탠스베리(James Stansberry) 수석 부사장 겸 총괄 매니저는 "텔레제시스의 성공적인 모듈 비즈니스를 추가함으로써 실리콘랩스는 IoT 용 메쉬 네트워킹 솔루션 분야의 시장 선도 업체로서의 입지를 강화했다"면서
텔레제시스 모듈, 실리콘랩스의 메쉬 네트워킹 SoC, 동종 업계 최고의 802.15.4 소프트웨어 스택을 비롯해 사용하기 쉬운 무선 개발 툴의 결합은 고객사가 모듈에서 SoC 또는 지그비에서 스레드 기반 네트워크로 전환할 때 완벽한 전환 경로를 제공한다"라고 말했다.

지그비 모듈 시장에서 텔레제시스의 리더십은 표준 기반의 메쉬 네트워킹 솔루션을 개발, 검증, 공급해온 실리콘랩스의 11 년간의 경험을 보완한다. 전략적인 협력관계로써, 양사는 802.15.4 메쉬 네트워킹 기술뿐 만 아니라 인증 절차에 대해서도 깊은 이해를 함께 하고 있다.

텔레제시스의 비즈니스 개발을 총괄하는 올리에 스미스(Ollie Smith) 이사는 "텔레제시스 팀은 실리콘랩스의 일원이 된 사실에 매우 기쁘다"면서 "하드웨어와 소프트웨어 엔지니어링 팀이 함께 무선 메쉬 네트워킹의 혁신을 주도할 것이며, 동시에 지그비 및 스레드 기술에 대한 모듈과 SoC 기반 설계의 유연한 선택권을 고객사에게 제공할 것이다"라고 말했다.

인수 조건 및 가이던스

실리콘랩스는 2015 년 11 월 20 일 텔레제시스의 인수를 완료했다. 인수금액은 약 2,000 만 달러의 현금지불로 이루어졌다. 텔레제시스는 다가오는 2015 년 4 분기 기간과 2016 년도 회계연도 기간 동안 대략 800 만달러에서 1,000 만 달러의 연매출 성장률을 기록할 것으로 예측된다. 실리콘랩스는 이번 인수를 통해 비재무회계기준(Non-GAAP)이 약간 증가할 것으로 예측하며, 약 20 명의 텔레제시스 직원 승계 조건이 포함되어 있다고 발표했다.

텔레제시스(Telegesis) 회사 소개

1998 년 설립되어 런던 근교에 기반을 둔 텔레제시스는 실리콘랩스의 EM35x 및 EM358x 메쉬 네트워킹 SoC 기반의 광범위한 2.4 GHz IEEE 802.15.4 모듈을 제공하는 업계 선도적인 지그비

모듈 전문 공급업체이다. 다양한 형식과 형태로 이용할 수 있는 모듈은 복잡한 소프트웨어 엔지니어링 또는 RF 전문기술력 없이 메쉬 네트워크의 설계를 쉽게 할 수 있게 한다. 실리콘랩스의 전략적인 협력업체이면서 또한 2004 년 이후 지그비 얼라이언스의 회원인 텔레제시스는 스레드 그룹의 기여 멤버이자 스레드-레디 모듈 개발을 위하여 실리콘랩스와 협력해 오고 있다.

실리콘랩스 회사소개

실리콘랩스(Silicon Labs)는 IoT(Internet of Things), 인터넷 인프라, 산업 자동화, 컨수머 및 자동차 시장에 반도체, 소프트웨어, 시스템 솔루션을 공급하는 선도 기업이다. 실리콘랩스는 전자산업의 가장 어려운 문제를 해결하여, 성능, 에너지 절약, 커넥티비티, 설계 단순성 등 상당한 이점을 고객들에게 제공한다. 뛰어난 소프트웨어와 혼합신호 설계 분야에서 우수한 기술력을 자랑하는 최고 수준의 엔지니어링 팀을 갖춘 실리콘랩스는 초기 아이디어에서 최종 제품에 이르기까지 개발자들이 빠르고 쉽게 개발할 수 있도록 필요한 툴과 기술력을 제공한다. 실리콘랩스에 관한 자세한 정보는 회사 홈페이지 www.silabs.com 참조

주의: 전망적 발표자료

본 보도자료에는 실리콘랩스의 현재 예상을 바탕으로 한 전망적 발표자료가 포함되어 있다. 이들 전망적 진술은 위험과 불확실성을 내포하고 있다. 여러 중요한 요소들은 예상과 달리 실질적으로 다른 결과를 초래할 수 있다. 이들 전망적 진술에서 실리콘랩스의 재정 결과에 영향을 미치고 실제 결과를 다르게 초래할 수 있는 요소들에 대한 정보는 실리콘랩스가 SEC 에 제출한 자료 참조. 실리콘랩스는 새로운 정보, 향후 사건 또는 다른 요인의 결과이든 아니든 간에 전망적 진술에 대한 업데이트 및 수정의 의무를 지지 않는다.

###

참고사항:

Silicon Labs, Silicon Laboratories, "S" 심볼, Silicon Laboratories 로고 및 Silicon Labs 로고는 Silicon Laboratories Inc.의 상표이다. 또한 보도자료에 언급된 다른 모든 제품명은 각 소유자의 상표이다.

보도자료 문의:

Investor Relations, Jalene Hoover +1 (512) 428-1610, investor.relations@silabs.com

Public Relations, Dale Weisman +1 (512) 532-5871, dale.weisman@silabs.com

페리엔/ 김진희 팀장

amy@perrien.co.kr
010-6366-0926